

## ÍNDICE

	Pág.
<b>ESTUDIO INTRODUCTORIO Y ANÁLISIS CRÍTICO DE LA TEORÍA CONTRACTUAL DE DORI KIMEL</b> , por Diego M. Papayannis y Esteban Pereira Fredes .....	13
1. LA TEORÍA DEL CONTRATO EN EL CONTEXTO DE LA FILOSOFÍA DEL DERECHO PRIVADO.....	13
2. CONTRATOS Y PROMESAS: SIMILITUDES Y DIFERENCIAS.....	16
3. UN PUNTO DE ENCUENTRO ENTRE LAS TEORÍAS MORALES DEL CONTRATO Y EL ANÁLISIS ECONÓMICO DEL DERECHO.....	23
4. DERECHO CONTRACTUAL Y RELACIONES PERSONALES .....	29
5. UNA LECTURA LIBERAL DEL CONTRATO: AUTONOMÍA, LIBERTAD CONTRACTUAL Y NEUTRALIDAD.....	34
6. LA AUTONOMÍA Y SU HERENCIA INTELECTUAL .....	41
6.1. Liberalismo y pluralismo de valores.....	41
6.2. Individualismo, no-individualismo y altruismo.....	41
BIBLIOGRAFÍA.....	47
<b>PREFACIO A LA EDICIÓN EN ESPAÑOL. ¿POR QUÉ DEBERÍAMOS ESTAR INTERESADOS EN LA FILOSOFÍA DEL CONTRATO? .....</b>	<b>51</b>

	<u>Pág.</u>
<b>DE LA PROMESA AL CONTRATO</b>	
<b>Hacia una teoría liberal del contrato</b>	
<b>AGRADECIMIENTOS</b> .....	59
<b>INTRODUCCIÓN</b> .....	61
<b>CAPÍTULO I. SOBRE LA NATURALEZA Y EL VALOR DE LAS PROMESAS</b> .....	67
1. EL ARGUMENTO DE FRIED: CONVENCION, PRÁCTICA SOCIAL, CONFIANZA.....	68
2. LA CONFIANZA COMO CONDICIÓN .....	75
3. ¿POR QUÉ PROMETER?.....	83
4. ¿POR QUÉ QUERER UNA PROMESA?.....	84
5. ¿POR QUÉ ES INCORRECTO INCUMPLIR UNA PROMESA? .....	86
6. EL VALOR DE LAS PROMESAS.....	91
7. PROMESAS ENTRE EXTRAÑOS .....	94
<b>CAPÍTULO II. NORMATIVIDAD, CONFIANZA Y AMENAZAS</b> .....	97
1. EL ENFOQUE DISYUNTIVO .....	98
1.1. Amenazas y razones expresivas .....	102
1.2. Amenazas y confianza.....	104
1.3. La disposición a asumir el riesgo de la desobediencia .....	113
1.4. Amenazas y razones excluyentes.....	116
2. NORMATIVIDAD Y AMENAZAS EN LAS RELACIONES PERSONALES.....	118
2.1. Amenazas coercitivas y no coercitivas .....	119
2.2. De las amenazas a la exigibilidad.....	122
<b>CAPÍTULO III. LA NATURALEZA Y EL VALOR DE LAS RELACIONES CONTRACTUALES</b> .....	127
1. LOS CONTRATOS Y EL ROL DE LA CONFIANZA.....	127
1.1. Exigibilidad y la trivialización del rol de la confianza .....	127
1.2. La confianza y la verdadera naturaleza de la práctica .....	131
1.3. Preliminar .....	136

	Pág.
2. CONTRATOS, PROMESAS Y RELACIONES ESPECIALES .....	137
2.1. ¿Qué es lo especial en las relaciones especiales? .....	138
2.2. Contratos, promesas y relaciones especiales .....	144
2.3. El valor intrínseco de los contratos.....	151
2.4. Distanciamiento personal y contratos relacionales.....	154
2.5. Sinopsis.....	161
 <b>CAPÍTULO IV. REMEDIOS</b> .....	 163
1. EL REMEDIO ESTÁNDAR Y LA TEORÍA DE LA PRÁCTICA .....	164
2. LA ELECCIÓN DE UN REMEDIO DE CUMPLIMIENTO: ¿POR QUÉ NO EL CUMPLIMIENTO ESPECÍFICO? .....	170
3. EL PRINCIPIO DEL DAÑO Y LOS REMEDIOS POR INCUMPLIMIENTO .....	176
4. MITIGACIÓN DEL DAÑO .....	187
5. LA LIBERTAD DE CAMBIAR DE OPINIÓN .....	191
 <b>CAPÍTULO V. LIBERTAD CONTRACTUAL, LIBERTAD DE NO CONTRATAR</b> .....	 195
1. LIBERTAD CONTRACTUAL.....	195
1.1. Neutralidad .....	200
1.1.1. Neutralidad, justicia y desigualdad de poder de negociación	201
1.1.2. La posibilidad de ser neutral.....	203
1.2. Autonomía personal .....	206
1.2.1. Ideas preliminares .....	207
1.2.2. El valor de la autonomía como una cuestión de grado .....	209
1.2.3. El respeto por la autonomía como fundamento para restringir la libertad .....	210
1.2.4. El valor de la autonomía y la búsqueda del bien .....	212
1.2.5. Autonomía, contrato y promesa .....	214
1.3. Conclusión .....	216
2. LIBERTAD DE NO CONTRATAR.....	217
2.1. La intención de crear relaciones jurídicas .....	218
 <b>BIBLIOGRAFÍA</b> .....	 227
<b>ÍNDICE ANALÍTICO</b> .....	231